

# Найди свой путь к богатству

[Почитать описание, рецензии и купить на сайте МИФа](#)

Napoleon Hill

# The Master Key to Riches

Dover Publications, Inc.

[Почитать описание, рецензии и купить на сайте МИФа](#)

Наполеон Хилл

# Найди свой путь к богатству

Перевод с английского Марины Курилюк

Альпина Бизнес Букс  
Москва, 2012

[Почитать описание, рецензии и купить на сайте МИФа](#)

УДК 159.99  
ББК 88.5  
Х45

**Хилл, Н.**  
Х45 Найди свой путь к богатству / Наполеон Хилл ; пер. с англ. Марины Курилюк. — М. : Альпина Бизнес Букс, 2012. — 336 с.

ISBN 978-5-91657-371-8

Перед вами первая в мире практическая философия личных достижений знаменитого американского промышленника и магната Эндрю Карнеги, описанная Наполеоном Хиллом. Более пятисот известных успешных американских бизнесменов на протяжении многих лет добровольно делились своим опытом и знаниями, чтобы каждый из нас мог найти свой путь к богатству и навсегда покончить с бедностью и унынием. В основе этой философии лежит простая и ясная формула, следуя которой можно обрести и приумножить богатство. Став хозяином своего разума и подчинившись строгой самодисциплине, можно замыслить и осуществить все, что пожелаешь. Внимательный читатель станет обладателем двенадцати жизненных богатств и получит пропуск в страну успеха и процветания.

УДК 159.99  
ББК 88.5

Все права защищены.  
Никакая часть данной книги не может быть воспроизведена в какой бы то ни было форме без письменного разрешения владельцев авторских прав.  
Правовую поддержку издательства обеспечивает юридическая фирма «Вегас-Лекс»

**VEGAS LEX**

© JMW Group, Inc., 2004  
© М. Курилюк, перевод на русский язык, 2012  
© Издание на русском языке, оформление.  
ООО «Манн, Иванов и Фербер», 2012

ISBN 978-5-91657-371-8

# Оглавление

---

Задумайтесь!.....	7
Как родилась эта философия.....	9
Пролог.....	11
Глава 1. Начало всех богатств .....	23
Глава 2. Двенадцать жизненных богатств .....	35
Глава 3. Восемь мастеров .....	47
Глава 4. Ясное понимание цели .....	61
Глава 5. Привычка делать больше .....	99
Глава 6. Только любовь освободит человечество .....	113
Глава 7. Коллективный разум .....	145
Глава 8. Принцип коллективного разума глазами Эндрю Карнеги .....	161
Глава 9. Активная вера .....	189
Глава 10. Всеобъемлющий закон силы привычки .....	223
Глава 11. Самодисциплина .....	275

# Задумайтесь!

---

Много веков назад мудрец Крёз\*, советник персидского царя Кира, сказал:

*Вспомнилось мне, о Царь, и прислушайся к этому уроку: есть Колесо, которое вращает дела человеческие, и устроено оно так, что удача не может всегда сопутствовать одному человеку.*

Колесо жизни, от которого зависит судьба человека, существует! А вращается оно силой мысли.

Эта книга написана для того, чтобы помочь людям управлять этим великим колесом и получить от него все, о чем они мечтают, в том числе двенадцать величайших богатств, о которых говорится во второй главе.

Помни, каждый взявшийся за изучение этой философии, — колесо, которое исключает вечное везение, может избавить и от вечного невезения при условии, что человек возьмется за ум и направит свои мысли на достижение главной жизненной цели.

---

\* Последний царь Лидии, известный своим несметным богатством. По легенде, был пленен персидским царем Киrom, стал его другом и советником благодаря своей мудрости. *Прим. ред.*

# Как родилась эта философия

---

После того как Эндрю Карнеги объединил свой сталелитейный бизнес с Американской сталелитейной корпорацией, он отошел от дел и стал активно искать возможности поделиться секретами своего огромного богатства.

Понимая, что деньги — только незначительная часть его состояния; *что величайшее и единственно неотъемлемое его богатство — философия, благодаря которой он смог разбогатеть*, он стал искать человека, который организовал бы огромный опыт промышленника в философию личностных достижений — чтобы отдать долг стране, давшей ему огромные возможности.

Этим человеком стал молодой писатель Наполеон Хилл, и Карнеги доверил ему создание «первой в мире практической философии достижений», основанной на его огромном деловом опыте.

Однако великий сталелитейщик не ограничился простым перечислением правил, которые помогли ему сколотить баснословное состояние и создать крупнейшую в Америке промышленную империю того времени. Он познакомил Наполеона Хилла с другими выдающимися бизнесменами, чей опыт тоже послужил созданию этой

философии. Более 500 известных, успешных американцев на протяжении многих лет добровольно делились своими знаниями, чтобы появилась эта ныне популярная концепция. Некоторых из этих людей уже нет в живых, иные здравствуют и по сей день.

В числе соавторов этой философии такие люди:

Генри Форд	Лютер Бербанк
Сайрус Кёртис	Джеймс Хилл
Фрэнк Вулворт	Стюарт Виер
Теодор Рузвельт	Джон Уонамейкер
Элберт Хаббард	Элмер Гейтс
Эдвин Барнс	Вудроу Уилсон
Томас Эдисон	Эдвард Бок
Александр Белл	Харви Файерстоун
Уильям Тафт	Фрэнк Крейн

Первым, на кого Карнеги обратил внимание Наполеона Хилла, был Генри Форд. Это произошло много лет назад. Яркий жизненный путь Форда был подробно изучен и вписан в эту философию и с тех пор составляет одну из ее бесценных страниц.

Каждый принцип, обусловивший успех Форда, был тщательно проанализирован и интегрирован в общую идею.

Люди, изучавшие данную философию, отмечали, что одной только части, основанной на достижениях Генри Форда, было бы достаточно, чтобы наставить желающих на путь к успеху почти в любой сфере деятельности.



# Пролог

---

Я завещаю народу Америки большую часть моего огромного состояния, заключающуюся в философии личных достижений, благодаря которой и было накоплено мое богатство...»

Так начинается завещание богатейшего жителя богатейшей страны, когда-либо существовавшей на земле, и теперь его слова звучат прологом к книге, которая может стать важным поворотным пунктом в жизни каждого, кто прочтет ее.

Эта история началась поздней осенью 1908 года. Эндрю Карнеги вызвал к себе человека, которому доверял, в чьей честности и рассудительности был уверен, и вверил ему то, что сам назвал *большой частью* своего огромного состояния, полностью осознавая, что это наследие должно быть передано американскому народу.

Эта книга написана, чтобы *сообщить вам о праве на часть этих сокровищ* и уведомить вас об условиях их получения.

Чтобы предостеречь вас от совершенно естественной реакции, к которой в подобной ситуации склонно было бы большинство людей (то есть от ошибочного заключения, что условия для вступления в права наследования завещанным состоянием слишком жестки для вас), сразу оговоримся: условия эти вполне приемлемы для любого

взрослого человека обычного уровня развития. Ни в условиях, ни в открывающихся перспективах *нет никаких уловок и ложных надежд*.

Вы наверняка хотите узнать, обещает ли вам эта книга что-нибудь важное или желаемое, поэтому не мешкая перейдем к тому, что именно вы получите.

- Четкую формулу, в соответствии с которой вы сможете максимально полно использовать преимущества Ключа к успеху — ключа, способного открыть двери к решению всех ваших проблем. Он поможет превратить былые неудачи в бесценный опыт и приведет к обретению *двенадцати великих богатств*, в том числе финансовой защищенности.
- Подробное описание ценностей, оставленных Эндрю Карнеги тем, кто готов получить их, вместе с детальной инструкцией по вступлению в права и полноценному использованию вашей доли.
- Описание способов, которые дадут вам возможность воспользоваться знанием, опытом и навыками других людей. Общение с самыми разными людьми способно заполнить ваши пробелы в образовании, помочь вам достичь поставленных жизненных целей и забраться так же высоко, как те, кому посчастливилось выучиться полноценно.
- Право и преимущество практического применения философии успеха, которую методом проб и ошибок исходя из собственного опыта создали пять сотен успешных людей. Среди них Генри Форд, Томас Эдисон, Уильям Ригли-младший, Сайрус Кёртис, Джонатан Армор, Элберт Хаббард, Чарльз Шваб,

Фрэнк Вулворт, Фрэнк Вандерлип, Эдвард Бок, Александр Белл, Кларенс Дэрроу и Лютер Бербанк.

- Четкий план, следуя которому, человек, получающий фиксированную заработную плату, сможет повысить свой доход *при полном непротивлении и поддержке работодателя.*
- Четкий план, в соответствии с которым наемный работник имеет возможность начать собственный бизнес (при этом с серьезными шансами на успех).
- Четкий план, который создаст вам постоянную клиентуру и с ее помощью привлечет новых клиентов (они тоже могут стать постоянными).
- Четкий план, выполнив который, любой страховой агент, торговец или представитель сферы услуг сможет превратить своих клиентов в добровольных помощников, содействующих ему в поиске новых потребителей.
- Четкий план, который даст работодателю возможность превратить своих подчиненных в друзей, сохраняя при этом доходность бизнеса в интересах обеих сторон.

Таков перечень открывающихся перед вами перспектив, и важнейшее условие их реализации — прочесть эту книгу *дважды*, страницу за страницей, активно *размышляя над прочитанным.*

Ничто и никогда не происходит без определенной *причины!*

Не случайно Соединенные Штаты считаются богатейшим и свободнейшим государством в мире. Это страна

достатка, ставшая таковой по четко определенным и вполне понятным причинам, описанным нами выше.

Стремиться к достатку, быть может, эгоистично, но все мы знаем, что это естественно. Когда Эндрю Карнеги решил поделиться своим огромным состоянием, он отдавал себе в этом отчет, и, руководствуясь мудростью накопленного за долгие годы богатейшего опыта общения с людьми, защитил свой дар условиями, подчиниться которым должен каждый, кто принимает его.

Карнеги использовал этот неординарный способ защиты своих богатств, потому что был убежден: человек слаб и хочет иметь *все, ничего не отдавая взамен*. Он знал, что люди разного общественного положения и достатка во все времена мечтали о «стране, где текут молоко и мед».

Понимал он и то, что богатство, полученное в дар и не требующее ничего взамен, приносит обладателю скорее вред, чем пользу. И со свойственной ему мудростью сопроводил свой подарок условиями, призванными защитить его адресата от всеобщего стремления к дармовщине.

Анализируя мировую историю, Карнеги понял, что желание получить все, не прикладывая никаких усилий, двигало разведчиками, снаряженными Моисеем и Иисусом Навином. Сыны Израилевы, долгие годы трудившиеся в египетской неволе, сбежали от фараона и много лет блуждали по пустыне, ища возможность пересечь море и оказаться на *земле обетованной*.

Яркое описание сокровищ земли обетованной служило путеводной звездой, которая, невзирая на сопротивление недовольных, помогала вождям поддерживать единство народа на пути к заветной цели.

Подобную историю можно обнаружить в описании исхода угнетенных из Старой Англии в Новый Свет. Эти люди отправлялись на поиски не только материальных благ. Они искали страну *с множеством возможностей для проявления личной инициативы, со свободой вероисповедания и свободой слова*. Главным результатом большого переселения стал успех самого заметного в современной истории массового события.

Переселенцы создали землю обетованную своими руками. Богатство этой земли родилось их усилиями только потому, что начинания их основывались на разумной философии и созидательной цели. Ее несколькими столетиями позже определил Эндрю Карнеги и не только трансформировал эту мудрость в огромное личное состояние, но и завещал народу Америки в виде свода простых правил, «Ключа», открывающего путь к богатству.

Потомки колонистов, основываясь на результатах тяжелого многолетнего труда первопроходцев, построили цивилизацию, уровня которой никогда прежде не видел мир, и культуру, превосходящую величайшие культуры всех времен. Такого уровня жизни до сих пор не знало человечество. Удобство, роскошь, преимущества и возможности, доступные абсолютно каждому — ничего подобного до тех пор не видывал свет. Все эти блага смогли появиться только на прочной основе — на фундаменте новой демократии. Это было новое явление в подлунном мире, адаптированная форма совершенного государства, доказавшая свою состоятельность безусловной практичностью.

Никогда раньше человечество не знало такой цивилизации. Мировой истории известно много случаев, когда расцвет всех сфер жизни провозглашался самыми яркими

выражениями, но в каждом таком случае размах цивилизации ограничивался *сравнительно небольшим числом людей*.

Разница между подобными историями прошлого и счастливого настоящего заключается в том, что подавляющее большинство наших предков жили под пятой правителей, в основном бывших тиранами. Нам же доступен такой уровень жизни, который не снился даже венценосным особам прошлого.

Таким образом, мы наглядно представляем собой различие между культурными эпохами настоящего и прошлого. Если хотите, можете провести сравнительное исследование преимуществ, которыми пользуются современники, включая тех, кто принадлежит к низшим слоям общества. Бесплатное образование, бесплатный досуг, радио, автомобили, самолеты, сеть бесплатных автодорог, современные средства связи, свобода вероисповедания — эти и тысячи других преимуществ, недоступных простым людям прошлых времен, теперь служат всем современным американцам.

Это различие можно отнести на счет основополагающей разницы в целях и мотивах, но проявилось оно благодаря практическим действиям в рамках американского образа жизни, аналогов которому не знала ни Европа, ни другие части Старого Света.

Американцы обоих полов вольны следовать велению своего разума; у них есть свобода вероисповедания, свобода слова, свобода политических убеждений, они читают свободную прессу и имеют полное право на свободу инициативы в любой сфере по своему усмотрению, а оплата их труда гарантирована правительством. Это стало возможным благодаря тому, что свобода, жизнь, независимость

и стремление к счастью составили основу для развития нашей молодой республики, а программа изобилия стала личной целью каждого ее гражданина.

Люди начали проявлять инициативу, сначала личную, затем — от имени группы, еще позже — в качестве крупных объединений, созданных в интересах безопасности и защиты и финансируемых работающими и неработающими гражданами. Они освоили искусство торговли и искусство конкуренции, осмыслили ценность личной инициативы и необходимость честного ремесленничества, не унижающего искусство рекламы.

Вкупе все эти факторы определили рост производства и конкурентоспособность цен: все больше людей могли позволить себе покупку американских товаров, все больше рабочих мест появлялось в сфере производства.

Эти ярко выраженные характеристики, в кратчайшем изложении, и есть ядро американской системы: вера, экономический рост, сотрудничество, доверие друг к другу, личная инициатива и честность в отношениях между людьми.

Описание пути к богатству по-американски будет невозможным без привнесения в нее *личных соображений* читателя, без сопоставления наших сентенций с его личным опытом. А это обуславливает необходимость иметь четкое представление об истории американских источников богатства, чтобы у читателя не возникло сомнений в законности его доли.

Мы стоим перед лицом нового социального порядка, прекрасно понимая его природу, и можем предугадать, к чему он нас ведет.

Единственное, в чем мы должны быть уверены: мы не хотим того «нового порядка», который европейские

диктаторы навязали своим народам. Мы так долго живем в условиях независимости, свободы и права личной инициативы, что никогда сознательно не откажемся от этих привилегий.

Наше отношение к диктаторам, чья власть зиждется на попрании прав человека, блестяще сформулировал Роберт Ингерсол в оценке Наполеона Бонапарта: «Чуть позже я стоял у могилы старика Наполеона. Это величественная усыпальница, вся в золоте и позолоте, достойная усопшего божества. Я долго смотрел на саркофаг из редкого, не известного мне вида мрамора, упокоившего прах этого неутомимого человека. Я облокотился о балюстраду и задумался о жизненном пути величайшего солдата современности.

Я увидел его на берегу Сены, где он подумывал о самоубийстве.

Я увидел, как он подавлял мятеж на улицах Парижа.

Я увидел его во главе армии в Италии.

Я увидел его на мосту в Лоди с трехцветным флагом в руках.

Я увидел его в тени египетских пирамид.

Я увидел, как он переходит Альпы, и горные орлы приветствуют орлов Франции.

Я увидел его в России, где пехота снегов и кавалерия диких зверей размела его легионы, как ворох сухих листьев.

Я увидел его в Лейпциге, разгромленного и несчастного, гонимого миллионами штыков, загнанного, как зверь, прижатого к Эльбе.

Я увидел, как он бежал и вернул себе империю великой силой своего гения.



Я увидел его на страшном поле у Ватерлоо, где бывшие повелители Судьба и Случай уничтожили его величие, и увидел его на острове Святой Елены: Наполеон стоял на высоком утесе со сложенными за спиной руками и вглядывался в торжественно-мрачное море.

Я подумал обо всех, кого он оставил вдовами и сиротами; о слезах, пролитых во имя его славы; о единственной женщине, искренне любившей его и вырванной из его сердца жестокой рукой амбиций.

И я решил, что предпочел бы быть бедным французским крестьянином в стоптанных деревянных башмаках, жить в хижине, увитой виноградом, багровеющим от сладостных поцелуев осеннего солнца; чтобы рядом со мной, когда на небосклоне умирает очередной день, сидела с вязанием в руках моя любящая жена; чтобы у меня на коленях сидели мои дети, а их руки ласково обвивали мою шею... Да, я предпочел бы быть этим бедным крестьянином и безмолвным прахом уйти в глухую безвестность, но не величественным воплощением мощи и насилия, известного под именем Наполеон Великий».

С осознанием этого и приступаем к описанию Ключа, открывающего дверь ко всем известным ценностям американского народа.

Сразу обращаю ваше внимание на то, что, говоря о ценностях, мы имеем в виду все ценности, а не только ту их часть, которая выражается цифрами банковского счета и материальными богатствами.

Мы подразумеваем ценности свободы и независимости, которыми американский народ обладает в большей степени, чем любой другой.

Мы говорим о ценности человеческих отношений, посредством которых каждый американец может в полной мере реализовать свое право на личную инициативу в любой выбранной им сфере деятельности; о ценности системы свободного предпринимательства, сделавшей американскую промышленность предметом зависти всего мира; о ценности свободной прессы, бесплатного образования и свободы вероисповедания.

Таким образом, говоря о ценностях, мы имеем в виду жизнь, доступную каждому жителю США и требующую минимальных усилий с его стороны.

Но следует сразу оговориться: мы не предлагаем читателю стремиться к ценностям определенного рода, равно как и к определенному их количеству.

К счастью, американский образ жизни предлагает ценности во множестве форм и видов, в качестве и количестве, достаточном для удовлетворения всех разумных людских желаний. Однако мы искренне надеемся, что каждый из наших читателей будет стремиться не только к ценностям, имеющим денежный эквивалент, но и к тем, которые *не купишь ни за какие деньги!*

Мы глубоко сожалеем о том, что многие из наших соотечественников питаются плевелами, отбрасывая богатое зерно американской возможности жить полноценной жизнью, в которой можно найти место и материальным, и духовным ценностям нашей великой нации.

Мы ни в коем случае не беремся советовать людям, как жить. Но, имея опыт наблюдений за богатыми и бедными представителями нашей страны, мы знаем, что материальные блага не служат залогом счастья.

Мы никогда еще не встречали по-настоящему счастливого человека, который не делал бы счастливыми других. И знаем многих богатых людей, так и не ставших счастливыми.

Мы говорим об этом не для поучения, а чтобы воодушевить тех, кто ввиду доступности материальных благ в нашей стране принимает их как должное. И тех, кто забыл о бесценных вещах, путь к которым лежит через духовное богатство.

Хотя американский народ уже сейчас живет в соответствии с высочайшими мировыми стандартами, мы не довольствуемся этим. Мы предлагаем методы, которые, на наш взгляд, позволят повысить уровень жизни американцев.

Наша вера в эту возможность основана не на желании получить все, ничего не отдавая взамен, а на философии, испробованной и признанной действенной более чем пятью сотнями выдающихся людей нашей страны. В их числе — Эндрю Карнеги.

Эта философия неразрывно связана с наследием, которое Карнеги оставил народу Америки, и мы готовы доказать ее состоятельность. Она проверена на практике, и ежедневно ее действенность проверяется сотнями тысяч последователей почти в каждом маленьком и большом городе Соединенных Штатов Америки и во многих странах мира.



[Почитать описание, рецензии  
и купить на сайте](#)

Лучшие цитаты из книг, бесплатные главы и новинки:

