

Эту книгу хорошо дополняют:

Вышел хеджер из тумана

Бартон Биггс

Путь хеджера

Бартон Биггс

Кванты

Скотт Паттерсон

Физика фондового рынка

Джеймс Уэзеролл

Carl Richards

THE BEHAVIOR GAP

SIMPLE WAYS TO STOP DOING DUMB THINGS WITH MONEY



Portfolio / Penguin

2012

Карл Ричардс

ПСИХОЛОГИЯ ИНВЕСТИЦИЙ

КАК ПЕРЕСТАТЬ ДЕЛАТЬ ГЛУПОСТИ СО СВОИМИ ДЕНЬГАМИ

> Перевод с английского Александры Кардаш

Издательство «Манн, Иванов и Фербер» Москва, 2014 УДК 330.322.12 ББК 65.263.22 Р56

> Издано с разрешения Portfolio, a division of Penguin Group (USA) Inc. и Andrew Nurnberg Literary Agency На русском языке публикуется впервые

Ричардс, К.

Р56 Психология инвестиций. Как перестать делать глупости со своими деньгами / Карл Ричардс; пер. с англ. Александры Кардаш. — М.: Манн, Иванов и Фербер, 2014. — 187 с.

ISBN 978-5-91657-868-3

Эта книга – о том, почему мы теряем деньги, принимая, казалось бы, правильные финансовые решения. Прочитав ее, вы узнаете, как управлять своими эмоциями, как зарабатывать на падающем рынке, как психология управляет движением рынков в целом.

В основе книги - многолетние наблюдения опытного финансиста.

УДК 330.322.12 ББК 65.263.22

Все права защищены.

Никакая часть данной книги не может быть воспроизведена в какой бы то ни было форме без письменного разрешения владельцев авторских прав.

Правовую поддержку издательства обеспечивает юридическая фирма «Вегас-Лекс».

VEGAS LEX

- © All rights reserved including the right of reproduction inwhole or in part in any form. This edition is published by arrangement with Portfolio, a member of Penguin Group (USA) Inc.
- © Перевод на русский язык, издание на русском языке, оформление. 000 «Манн, Иванов и Фербер», 2013

ISBN 978-5-91657-868-3

ОГЛАВЛЕНИЕ

Предисловие от партнера издания 9	
Введение	Четыре пары лыж
ГЛАВА 1.	Не мы утрем рынку нос, а он нам19
	Ошибки в инвестициях — это ошибки инвесторов 26
	Долгосрочное беспамятство
	Недостаток опыта может оказаться опасным29
	Эмоциональная отрава: выберите свою
	Самонадеянность
	Записные Дураки и ваши деньги35
	Модель проигрыша36
ГЛАВА 2.	Идеальные инвестиции41
	В поисках финансового баланса
	В поиске лучших в мире инвестиций44
	(Не) скупайте все подряд!
	В поисках Питера Линча
	Очередное яблоко? Не спешите откусывать
	Результат не всегда справедлив
ГЛАВА 3.	Не обращайте внимания на советы и прогнозы 57
	Личные финансы — это личное дело каждого60
	Ваши деньги и чужие прогнозы61
	Профессионалы правы до тех пор, пока не ошибутся 64
	Зачем нам чьи-то советы?
	Оставайтесь собой67
ГЛАВА 4.	Планирование финансовой жизни71
	Что можно купить за деньги72
	Любовь или деньги?
	Страх, жадность и альтернатива
	Планирование жизни vs. финансовое планирование79
	Срочное в противовес важному81
ГЛАВА 5.	Слишком много информации85
	Ухмылка читателя журнала The Economist87
	Все так делают
	Журнал — не ваш финансовый консультант90
	Сохраняем спокойствие несмотря ни на что91
	Слишком много информации!
	Освободите свой ум95
	Тревогу победит осведомленность

ГЛАВА 6.	Планы ничего не стоят	
	Оптимист, пессимист, реалист105	
	Краткосрочное планирование	
	для достижения долгосрочных результатов 108	
	Риск инвестирования со временем возрастает 108	
	Финансовые вопросы нашей зоны контроля	
	Мудрость как финансовая стратегия	
	Сосредоточьтесь на собственных целях	
ГЛАВА 7.	Чувства117	
	«Испытание одной ночи»	
	Как узнать, когда продавать	
	Опасное обаяние цифр123	
	Глупые деньги	
	Неизвестность — это нормально	
ГЛАВА 8.	Ответственность за решения	
	и неподконтрольность их результатов129	
	Погоня за доходностью негативно сказывается	
	на активах	
	Миф о беспристрастном совете133	
	Надежда — неподходящая стратегия	
	для формирования бюджета136	
	Инвестирование — не развлечение	
	Финансы не терпят плакс	
	Иллюзорная важность	
	Личная ответственность и контролирование	
	результатов	
ГЛАВА 9.	Разговоры о деньгах	
	О чем стоит говорить	
	Она говорит, он говорит	
	Вы и я — мы разные	
	У меня все в порядке. А у вас?	
	Конфликт поколений	
ГЛАВА 10.	Просто. Нелегко	
	Радость может обернуться бедой160	
	Секрет	
	Медленный и стабильный капитал163	
Заключение		
-	ости	
Об авторе		

ПРЕДИСЛОВИЕ ОТ ПАРТНЕРА ИЗДАНИЯ

Как и многие, прочитавшие в свое время «Маленького принца», я считал, что создать еще одну стоящую книгу с картинками практически невозможно. А как человек, много лет проработавший в сфере финансовых услуг, думал, что нельзя разобраться в инвестициях, просто прочитав несколько десятков страниц.

И знаете что? Я был прав.

Ричардс, конечно, не Сент-Экзюпери, и вы точно не станете финансовым гуру, прочитав только эту книгу. Но я бы не променял ее на стопку других учебников по инвестициям. В отличие от них вы не встретите здесь сложных формул и терминов. Сент-Экзюпери, будучи летчиком, не стал писать книгу про элероны, рули высоты или о том, как рассчитать подъемную силу... А автор книги, которую вы держите в руках, будучи финансовым консультантом, не стал писать про фьючерсы, купонные платежи и расчет дюрации.

Ведь что может быть важнее самолетов? Только летчик! Что может быть важнее инвестиций? Только инвестор!

Пристегнитесь! Вам предстоит узнать много нового, и прежде всего — о себе.

Приятного полета!

Кирилл Шмидт, исполнительный директор «УК УРАЛСИБ»

Посвящается Кори, Линдси, Грейс, Самуэлю и Руби Джейн

ВВЕДЕНИЕ

ЧЕТЫРЕ ПАРЫ ЛЫЖ

та книга о том, как принимать правильные финансовые решения. Я не имею в виду выбор объекта капиталовложений или объем инвестиций в ценные бумаги.

Речь идет о решениях, которые соответствуют действительности, вашим собственным целям и ценностям.

Почему бы не принимать именно такие решения?

Бывает, мы приходим в замешательство. Иногда пугаемся. Случается, излишне увлекаемся.

Вот почему эта книга еще и о том, как не сбиться с толку, как справиться со страхом и как сохранить хладнокровие при принятии финансовых решений.

Звучит сурово — и, как мы позже убедимся, претворяется в жизнь не всегда сразу, хотя и достаточно просто. Простота здесь — одно из ключевых понятий.

Я живу в Парк-Сити, некоторые жители которого весьма серьезно занимаются лыжным спортом. Однажды, несколько лет назад, за мной заехал приятель, чтобы вместе отправиться на прогулку. Я побежал в гараж за лыжами. На мгновение я остановился, глядя на четыре разные пары, каждая из которых предназначалась для определенных условий, и меня как будто парализовало. Я никак не мог сделать выбор.

Пока я глазел на лыжное многообразие, приятель сидел в машине и сигналил: «Ну же, Карл! Шевелись! Солнце поднимается! Снег вот-вот станет мягким!» Ситуация была совершенно дурацкой. Я потратил кучу денег, времени и сил, чтобы собрать все эти лыжи, чтобы быть ко всему готовым — и вот я оказался в тупике.

Тот день стал для меня поворотным моментом. Я избавился от трех пар и оставил только свои самые любимые лыжи: те, которые позволяли мне делать то, к чему я больше всего стремился, — легко и быстро скользить по загородным склонам.

Лыжи, которые я оставил, подходят не для всех ситуаций. Они абсолютно непригодны при сильном снегопаде или на местности с крутыми подъемами и спусками. Ну и что? В большинстве случаев они вполне удовлетворительно работают и прекрасно зарекомендовали себя как раз в тех условиях, в которых я и предпочитаю кататься.

Сейчас мне не приходится задумываться о том, какие же лыжи взять с собой в поездку. Я просто беру имеющиеся и отправляюсь в путь. Если снаряжение не вполне отвечает моменту, я полагаюсь на свои опыт, интуицию и удачу.

Многие полагают, что для принятия правильных финансовых решений необходимо иметь план действий на каждый случай. Им

необходимо подстраховаться от возможного снижения цен, нужны собственные инструменты для любых колебаний рыночной конъюнктуры. Все их расчеты на будущее должны быть отшлифованы, доведены до совершенства, так чтобы никакие изменения не стали сюрпризом. Они стремятся знать и понимать все, что касается финансовых рынков, планируют все свои расходы до последнего цента.

Такой образ мышления основан на страхе. Мы боимся (и это вполне естественно) непредсказуемости жизни, ее взлетов и падений. И поэтому составляем планы, которые, как мы надеемся, дадут нам возможность контролировать будущее. Если сделаю так, то не случится того-то; если сейчас продам, то сумею избежать последующего спада; если выберу правильные инструменты, то сохраню финансовую безопасность; если не буду сидеть сложа руки, то сумею подготовиться к любому, даже негативному повороту событий.

Но мир — сложная штука: мы не знаем, что произойдет завтра.

А это значит, что большинство наших планов абсолютно бесполезны. И между прочим, когда у меня были четыре пары лыж, я всегда выбирал неполходящие!

Дело в том, что ни один план не сможет предусмотреть всех ситуаций — и это хорошо. Нет необходимости выбирать единственно верный способ вложения денег, копить строго определенную сумму, предсказывать доходность, тратить время на просмотр телешоу о фондовом рынке, разыскивать в интернете курсы акций или составлять планы на все случаи жизни.

Но если решение всех денежных проблем не в планировании, тогда в чем? Проще говоря, что же мы можем сделать для достижения желаемого?

Мы можем перестать питаться иллюзиями. Мы не достигнем цели, пытаясь переиграть рынок, выбрать наилучшие инструменты или разработать совершенные, «пуленепробиваемые» финансовые планы. На самом деле это путь к большим неприятностям.

Мы можем защитить себя — до определенной степени. Риск — это то, что остается в сухом остатке, когда вы полагаете, что все продумали. Наши рассуждения о будущем практически всегда неверны. Предугадать все не удастся, но чтобы защитить себя от неизбежных жизненных сюрпризов, можно сделать ряд обдуманных шагов.

Мы можем научиться использовать неопределенность. Перемены не всегда влекут за собой проблемы. Многие неожиданные повороты — вероятно, даже большинство из них — связаны с хорошими новостями. Вне ограничения жесткими рамками плана легче распознать и ухватиться за новые возможности, как только они появятся.

Мы можем понять, чего же по-настоящему хотим. Если у вас спросят, чего вы действительно желаете получить от жизни, наверняка в ответ не прозвучат слова о капиталовложениях, которые принесут высокий доход. Как и все мы, вы хотите быть счастливыми и удовлетворенными жизнью. Принимаемые финансовые решения должны соответствовать вашим представлениям о себе и о мире. Чем лучше вы знаете себя, тем более успешными будут ваши инвестиции, то есть они будут соответствовать вашим истинным целям. Понимание своих стремлений требует огромного труда, и в этом одна из причин, по которым большинство из нас так и не приходят к нужному решению. Но как только вы (и ваша семья) осознаете, чего хотите, станет ясным, что нужно делать — какие страховки покупать, куда вкладывать деньги, уходить ли со старой работы и начинать ли новое предприятие.

Мы можем принимать продуманные решения. Не в наших силах контролировать рынки или экономику в целом, но собственное поведение зависит только от нас. Конечно, плоды решений могут быть разными. Можно прийти к верному умозаключению, но получить в итоге плохой результат. Однако разумный выбор, основанный на действительном положении вещей, — лучшая возможность достичь желаемой цели.

Мы можем довериться своей удаче. Большинство специалистов в области финансового планирования не любят упоминать об удаче. Сама мысль о том, что что-то в жизни происходит по простой случайности, может показаться пугающей. Но, на мой взгляд, отсутствие власти над судьбой — это здорово. Мы вольны оставаться открытыми и готовыми к поиску творческих решений. Кроме того, иногда случайные происшествия приносят больше удачи, нежели самый лучший план.

Мы с женой, тогда еще студенты колледжа, впервые встретились в магазине лыжных принадлежностей (удача). Мы поженились (разумный поступок, по крайней мере с моей стороны) в 1995 году, когда я учился в Университете штата Юта, но еще не выбрал специализацию и копал рвы, работая на занимающуюся архитектурно-ландшафтным дизайном компанию. Кори решила, что в долгосрочной перспективе копание рвов — не лучший для меня путь построения карьеры. Мы нашли объявление о приеме на работу, которая, как предположили, была связана с обеспечением безопасности ценностей — то ли охранник, то ли оператор системы сигнализации.

На деле работа оказалась связанной с рынком ценных бумаг во взаимном фонде $(y\partial a ua)$. После собеседований круг претендентов на должность сузился до двух человек. Мы со вторым кандидатом ожидали в приемной, пока интервьюеры определялись с выбором. Дверь открылась.

Девушка объявила нам, что на работу берут второго парня. Он посмотрел на меня и сказал: «Мне не нужно это место. Можешь занимать его» $(y\partial a ua)$.

Так я получил работу. Последние 15 лет я провел, раздавая финансовые советы. Все многочисленные успехи этого периода как минимум частично были делом случая. Даже неудачи многому научили меня, некоторые такие эпизоды я попытался разобрать в этой книге. Один из подобных уроков — невозможно отвечать за все. Сделайте что сможете, а затем просто расслабьтесь.

Мы можем довериться себе. Конечно, удача — лишь часть всего. Как-то моя начальница во все том же взаимном фонде сообщила мне об изменении графика работы и что мне теперь придется работать по воскресеньям. У меня были другие планы на выходные, о чем я ей и сказал. Она поставила меня перед выбором, и я уволился. Так я пришел к своей следующей работе, которая привела к еще одной, которая, в свою очередь, привела меня в мой сегодняшний бизнес, который привел к постоянной колонке в The New York Times, к этой книге и многим другим замечательным вещам.

Я отстоял то, что было действительно важным для меня (выходные по воскресеньям), и потерял работу. Катастрофа, не так ли? Но именно это решение — и эта катастрофа — дали толчок изменениям, ощущаемым по крайней мере до сих пор.

Не думаю, что есть какой-то секрет обретения богатства. Ведь в конечном счете все финансовые решения связаны не с обогащением. В их основе воплощение в жизнь мечты о счастье. А если и существует секрет того, как стать счастливым, он заключается в следующем: будьте верны себе.

Знакомые слова, правда?

Но быюсь об заклад, вы никогда не читали ничего подобного в книгах о финансах.



Почитать описание, рецензии и купить на сайте

Лучшие цитаты из книг, бесплатные главы и новинки:







W Mifbooks

