

Как привлечь миллион долларов?

Я полностью удовлетворена,
росто я хочу большего!

Бритта Александра, или мисс Бутзи

Как я уже указывал ранее, Вселенная (Бог или кто-нибудь другой) отправляет идею в ментальный мир нескольким людям одновременно, поскольку знает, что не все примут какие-то действия. В некотором смысле Бог просто делает ставки.

Но человек, который оперативно отреагирует на полученную идею и воплотит ее в реальность, соответственно, окажется первым на рынке и получит наибольшую прибыль. Первый снимает все сливки. Остальные тоже могут предпринять некоторые усилия для реализации новой идеи, но обычно все лавры достаются первому.

Рассмотрим пример того, как это работает.

Однажды мне позвонил мой друг, как раз в то время, когда я был очень занят. Он оставил сообщение, в котором уведомил меня, что у него появилась идея о товаре на миллион долларов и дал мне краткое описание этой идеи.

А теперь внимание.

В то время, когда он *оставил* сообщение, я *работал* над той же идеей.

Другими словами, Вселенная отправила эту идею моему другу, мне и, скорее всего, кому-то еще. И как только идея проникла в мой внутренний мир, я принялся за дело. Сразу же. Я трудился над ней в то время, как остальные, включая и моего друга, ограничивались лишь размышлениями над ней.

Я говорил это раньше и повторю еще раз: деньги любят скорость; Вселенная любит скорость. Как только вы получили идею — действуйте.

Единственная причина, тормозящая ваши действия, заключается в определенных колебаниях и неуверенности. И от нее как раз и нужно очиститься. Вот для чего нужен Ключ. Очистившись, вы поймете, что именно нужно делать.

Подумайте над этим. Мой друг совершенно не огорчился, узнав, что я уже начал действовать в этом направлении. Он знал, что тоже может выпустить аналогичный продукт, ведь в мире товаров нет ничего уникального. Он поддержал меня, и я поддержал его.

Это один из примеров беспроеигрышных ситуаций, возникающих постоянно, когда вы пользуетесь Ключом.



Рассмотрим еще один пример.

На прошлой неделе мой хиропрактик доктор Рик Баррет увидел у меня мягкую кожаную сумку, похожую на стильную седельную сумку, и выразил желание иметь такую же. Но дело в том, что я купил эту сумку около года назад за 150 долларов и сомневался, что сейчас смогу найти еще одну такую же. Человек, продавший ее мне, специализировался на торговле ремнями и пряжками для ремней. Сумки он продавал только однажды. Но в уме я сделал

вызов самому себе: «Посмотрим, смогу ли я привлечь еще одну сумку для доктора Баррета».

Однако я не стал думать о сумке каждый день по нескольку раз и не говорил самому себе, что хочу найти человека, у которого купил сумку. Я просто пустил это дело на самотек и занялся другими делами.

И вот вчера я совершенно неожиданно получил по электронной почте сообщение от человека, который когда-то продал мне эту сумку. Он хотел удостовериться, что я получил ремень с пряжкой, который он отправил мне в качестве подарка. Я очень обрадовался, что он написал мне через шесть месяцев после нашей последней встречи. Естественно, я воспользовался возможностью ответить и, разумеется, поинтересовался наличием в продаже кожаных сумок.

Он тотчас ответил, что больше не продает сумки, но сказал, что нашел на складе две сумки разных размеров, и предложил отправить их мне бесплатно.

Он написал: «Вы такой притягательный человек, что я просто чувствую необходимость подарить вам эти вещи».

Я был ошеломлен.

Но я знал, что именно так работает закон притяжения, если вы чисты внутри: вы заявляете о том, что хотите получить, но без малейшей связи с происходящим. Вы просто беспечно отправляете свою просьбу. Когда Вселенная предоставляет вам очевидную возможность, вы совершаете действие. Вот и все.

И обратите внимание, что ситуация оказалась беспроигрышной.

Не только доктор Баррет получил возможность выбрать одну из двух сумок разного размера, но и я смог пользоваться второй сумкой в свое удовольствие.

А как насчет человека, подарившего мне эти сумки?

Я отправил ему целую коробку подарков, например набор DVD «The Missing Secret», «Humbug» и мою последнюю книгу «Покупки под гипнозом: новая психология продаж и маркетинга» («Buing Trances: A New Psychology of Sales») и еще несколько сувениров.

Кроме того, я собираюсь открыть его имя широкой общественности, во всеуслышание заявляя, что его зовут Роб Макноутон.

Вот как работает закон притяжения: когда вы внутренне очищаетесь, вы не только получаете желаемое, но часто даже более того. Но если вы внутренне не освободились, вы постоянно будете наталкиваться на одни и те же препятствия.

Прошлой ночью по телевизору показывали знаменитый фильм «Крепкий орешек 2» с Брюсом Уиллисом в главной роли. Его герою, победившему террористов в первой части, снова едва удалось выжить в сражении с плохими парнями. В одном из эпизодов Брюс Уиллис с недоумением восклицает: «Почему это постоянно происходит со мной?» Я громко прокричал ему в телевизионный экран: «Это закон притяжения, брат».

Пока он не использует Ключ для очищения, он будет привлекать к себе одни и те же события и никогда не поймет, что *сам* является магнитом.

Без очищения можно снять хороший фильм, но нельзя прожить удачную жизнь.

Почему наши цели материальны?

Состояние разума, настроенного на прощение,
является волшебной силой привлечения добра.

Кэтрин Пондер

Иногда читатели удивляются, почему основной целью людей, которые читают мои книги или смотрят фильм «Секрет», являются материальные ценности наподобие приобретения нового автомобиля или дома, или даже попытки купить счастье за деньги. Некоторые склонны называть такие цели «мелкими эгоистичными желаниями».

Дело в том, что многие люди несчастливы, нездоровы или просто для них возможность использовать Ключ, позволяющий получить новый автомобиль, дом, работу или счастье, — это лучшее, на что они способны в данный момент. И это именно то, что они должны сделать. И вовсе не эгоистично сделать шаг на пути к самореализации.

Многие утверждают, что основные цели людей, пользующихся законом притяжения, сугубо материальны. Но они не понимают, что материальное и духовное неразделимы. Вы — биологическое существо, но ваша суть — это дух, душа. Все, чего вы хотите, представляет собой лишь символ, конкретное проявление реальности, созданной из энергии. А вот она и есть духовное начало. Материальное и духовное — это две стороны одной медали.

Желать чего-либо материального — это первый шаг к ясному осознанию духа внутри этой вещи и внутри вас и внутри всех существ.

Я знаю, что в определенной точке вы подниметесь на новую ступень. Получив доказательство в виде одного или нескольких автомобилей, большой суммы денег или улучшения взаимоотношений, вы начнете расширять круг своих желаний. Вы поймете, что возможно все. У вас появится желание помочь кому-то конкретно и даже всей планете. В мире живет множество людей, которые используют закон притяжения, чтобы исцелять от рака, от СПИДа, помогать бедным и т.д.

В качестве удачного примера можно привести Опру Уинфри. Она открыто признает, что использует принцип, изложенный в фильме «Секрет», чтобы выполнять свою историческую миссию в странах третьего мира. Еще один яркий пример — Ларри Кинг и его кардиологический фонд. Можно также назвать чемпиона мира по боксу в супертяжелой весовой категории Джорджа Формана, который открыл школы бокса для детей.

У многих учителей, принимавших участие в фильме «Секрет», тоже были серьезные намерения.

Джек Кенфилд хотел изменить принципы ведения политической борьбы. Лиза Николс отправилась на помощь людям в Африку. Я борюсь с уничтожением бедности и помогаю бездомным, потому что сам был таким. Кроме того, я помогаю людям строить их бизнес и улучшать здоровье (с помощью моего тренера по фитнесу Скотта Йорка).

Есть еще много людей (о них вы никогда не слышали), применяющих закон притяжения, чтобы изменить жизнь окружающих к лучшему. Так, Синтия Манн учредила компанию *Red Lipstick Campaign* по сбору средств на косметику

для женщин, болеющих раком, чтобы скрасить их жизнь и вселить оптимизм и надежду. Комедийная актриса Тамми Нерби рассылает аудиозаписи приветствий и оваций театральным труппам по всему миру, чтобы они почувствовали, как их любят.

Список можно продолжить.

Поскольку общее настроение в обществе, касающееся более серьезных проблем, весьма консервативно (мы чувствуем себя жертвами), то и от проблем этих невозможно избавиться за одну ночь. Но не расстраивайтесь, много прекрасных людей распространяют их, применяя принципы, изложенные в фильме «Секрет» и в книге «Секрет притяжения».

Учитывая все вышеизложенное, помните, что идея привлечения материальных благ просто является доказательством дееспособности общего принципа. Если у вас не было работы, но с помощью Ключа вы получили ее, вы тем самым доказали, что Ключ работает. Если у вас не было автомобиля, и вы применили идеи этой книги, чтобы его получить, то новый автомобиль послужит доказательством того, что вы успешно учитесь создавать собственную реальность. Все полученные материальные блага помогут вам на пути совершенствования и пробуждения.

Но есть и нечто более важное.

Вместо того чтобы интересоваться, чем занимаются другие, спросите себя, что делаете вы?

Как вы помогаете миру?

Какие благотворительные мероприятия вы организовали или просто поучаствовали?

Какой вы внесли вклад в улучшение жизни людей на планете?

Когда вы начнете думать о своих желаниях, подумайте и о том, чего вы хотите для всего мира, потому что в этом приключении участвуем мы все. Я призываю вас мыслить значительно шире, чем вы делали это раньше, и не забывать о благотворительности. Вам не обязательно становиться матерью Терезой, но вы можете стать невидимым ангелом, сеющим добро в своем собственном мире.

Как сказал Махатма Ганди: «Станьте той переменной, которую вы хотите увидеть в мире».

Являетесь ли вы таким человеком?

Станете ли им?

Когда?

Предел ваших мечтаний

Никогда не рассматривайте общество как модель функционального поведения и системы понятий.

Доктор Брюс Голдберг

Большинство людей жалуется на нехватку денег.

Они смотрят на свои счета, анализируют желания и потребности и ужасаются.

Как оплатить счета?

Как накормить семью?

Как зарабатывать больше денег?

Я уверен: вам знакомо это чувство. Мы все прошли через это. Возможно, вы находитесь в подобном положении прямо сейчас.

Но больше всего меня удивляет следующее.

В фильме «Секрет» многие учителя рассказывают о проверенных методах привлечения денег и других материальных благ. Эти методы действительно работают, так как существуют тысячи свидетельств людей, которые сейчас имеют средства, а раньше не имели, хотя деньги буквально валялись под ногами.

Но некоторые жалуется, что главная мысль фильма концентрируется вокруг денег и материальных ценностей. Они

считают, что фильм призывает заботиться лишь о собственных интересах. Что это эгоистично.

Вам знакомы постулаты общественного мнения?

«Деньги — это зло».

«Думать о себе — это плохо».

«Материальные вещи — это не духовно».

Пожалуйста, осознайте здесь противоречие. Когда вы хотите получить деньги и в то же время концентрируетесь на том, что это плохо или эгоистично, вы тем самым *отталкиваете деньги*.

Даже истинные поклонники фильма поступают подобным образом. Некоторые люди, использующие закон притяжения, чтобы выбраться из долгов или приобрести новый автомобиль, привлекают только ту сумму денег, которую считают допустимой. Получив ее, они бессознательно останавливают денежный поток, а потом удивляются: «Что же произошло?» После этого они начинают критиковать фильм «Секрет».

Странно наблюдать это.

Вначале люди всеми силами стремятся получить деньги, беспокоятся и волнуются об этом.

Затем, узнав, как их привлекать, и получив некоторую сумму, они начинают жаловаться, что деньги не представляют собой духовной ценности.

Минуточку! Разве это не те же люди, которые прежде всего хотели денег? Почему деньги казались благом, когда их не было, и стали злом, когда они наконец появились?

Все это результат негативных установок. Эти люди просто достигли некоего предела, именно того, которого они заслуживают по их же собственному мнению.

Мой отец регулярно покупал лотерейные билеты. Но когда призовой фонд достиг цифры в сотни миллионов долларов, он прекратил играть. Он сказал, что эта сумма «слишком велика» и «такие деньги способны уничтожить».

И снова мы сталкиваемся с системой собственных установок. В данном случае дело касается предела «заслуживаемого».

Однажды со мной произошел следующий случай. Один парень попросил меня поговорить с его женой по телефону. Он хотел удивить ее общением со звездой фильма «Секрет». Я взял трубку, представился и услышал в ответ ее восхищенный возглас. Она говорила со звездой. У нее голова кружилась от восторга. Но затем она начала спрашивать меня, что я сделал, чтобы спасти мир. Эта женщина прошла путь от поклонения фильму «Секрет» до желания критиковать и была готова отказаться от приятного общения.

Что же произошло?

Мой блог доступен по адресу www.blog.mrfire.com. Иногда я пишу в нем о своей любимой машине, которую называю Франсин. Это роскошный спортивный автомобиль ручной сборки 2005 года выпуска *Panoz Esperante GTLM*. Я люблю Франсин. Но не всем нравится, что я пишу о ней. Один человек, регулярно читающий мой блог, написал следующий отзыв.

Я постоянно огорчался, когда вы писали о своих автомобилях, но теперь понимаю, что просто эти заметки затрагивали мое больное место. А оно внутри меня и абсолютно не касается вас и ваших автомобилей. Мое благосостояние оставляло желать лучшего, поэтому мне не нравилось, когда другие гордились своим достатком. Теперь мне приятно читать ваши описания Франсин. Благодарю вас за то, что помогли мне избавиться от внутренних ограничений.

Этот читатель перерос свой потолок. Как только это произошло, он смог устранить ограничения и перейти на новый уровень.

Еще один пример. Многие учителя в фильме «Секрет» создали товары и услуги, призванные помочь вам в достижении целей. При непредвзятом отношении вы поблагодарите их за эти услуги. Если же ваше отношение будет предвзятым, вы решите, что вам просто «продают» пустышку.

Так они продают или предоставляют услуги?

И да, и нет, и в то же время ни то, ни другое. Это зависит от ваших установок и вашего представления о том, чего вы «заслуживаете». Если вы считаете, что они пытаются использовать вас, то назовете это продажей (ведь вы считаете, что продавать — это плохо). Если вы полагаете, что они стремятся вам помочь, то назовете это предоставлением услуг (потому что в понятие услуги вы вкладываете позитивный смысл).

То есть все опять упирается в ваши убеждения и, в частности, в ваше представление о том, чего именно вы заслуживаете. Этим вы создаете непреодолимый предел, если только вы не примените методы очищения, подобные изложенным в этой книге.

Это напоминает мне вопрос доктора своим пациентам.

«Как вы себя чувствуете?»

Большинство из нас не могут ответить, что *действительно* все хорошо.

«Что скажут соседи?»

«Что подумают другие члены моей семьи?»

«Если все *слишком* хорошо, то скоро произойдет что-то плохое».

«Я не заслуживаю того, чтобы дела шли *слишком* хорошо».

«Если все очень хорошо, это долго не продлится, и я снова буду страдать».

«Если я счастлив, то не буду делать ничего для спасения планеты».

Все это ограничивающие установки.

Ваша жизнь может быть фантастически прекрасной. Действительно восхитительной. Но часто мы достигаем комфортного уровня и не пересекаем его. Почему? Из-за наших самостоятельно установленных ограничений. Из-за нашего предела «заслуживаемого».

Вы можете обманывать себя рациональными убеждениями и критическими мнениями относительно фильма «Секрет», меня, окружающих, мира, но в конечном счете вы ограничиваете свое собственное благосостояние.

Я продолжаю твердить людям, что, как только они очистятся с помощью Ключа, не останется ничего невозможного для них. В действительности я вообще сомневаюсь в существовании каких-либо ограничений. Единственные ограничения, которые у нас есть, основаны на нашем текущем восприятии действительности и изменяются при изменении нашего представления о планке возможного. Вашей целью должно быть счастье, т. е. духовное пробуждение, и единственные препятствия на этом пути — ваши собственные установки.

Ожидайте чудес

С вами всегда происходит то, во что вы действительно верите; именно ваша вера делает эти события возможными.

Фрэнк Ллойд Райт

В этой книге рассматриваются и поясняются десять проверенных способов очищения и духовного пробуждения, что позволяет вам сознательно использовать закон притяжения. Каждый описанный метод легко выполняется самостоятельно, поэтому вам не понадобятся дополнительные книги, наставники или что-либо другое. Другие учителя и книги тоже могут быть весьма полезны, но я написал эту книгу таким образом, чтобы она была совершенно независимым инструментом. Я хочу, чтобы она стала вашим путеводителем по дебрям собственного сознания и помогла избавиться от комплексов.

Вы можете читать ее с того места, которое покажется вам интересным. Я предполагаю, что вы будете читать ее сначала, как роман, чтобы понять суть сюжета. Но вы также можете и перескочить к описанию любого понравившегося вам метода. Доверьтесь себе. Получайте удовольствие от процесса чтения. Мое основное правило — делать то, что делать весело и интересно. Если то, что вы делаете не кажется вам таковым, найдите способ изменить отношение

к этому занятию или поручите кому-то другому (которому оно кажется интересным) выполнение этой работы. Когда дело касается профессиональной деятельности, вы не сможете делегировать свои обязанности кому-то другому. Но вы в любой момент сможете выбрать метод, подходящий вам больше всего. У вас всегда остается право выбора.

Перед тем как вы перейдете к дальнейшему изучению Ключа, позвольте напомнить, что если вам потребуется поддержка в этом путешествии в жизнь, полную чудес и волшебства, вспомните о программе обучения чудесам (Miracle Coaching, сайт www.miraclescoaching.com). Еще раз подчеркну, что эта книга поможет вам достичь желаемого.

Перед тем как вы начнете применять методы, описанные в книге, составьте список того, кем бы вы хотели стать, что бы хотели сделать или получить. Это важно. Когда вы заявите о своих намерениях, вы настроите свои мысли на их реализацию. Вы воспользуетесь законом притяжения.

При этом произойдет что-то волшебное. Этим списком вы отправите заказ Вселенной (высшей силе), и она начнет предоставлять вам желаемое или ситуации, воспользовавшись которыми, вы сможете его получить. Вселенная также предоставит все, что вы хотите, в область вашего притяжения, значит, у вас появится возможность устранить все препятствия на своем пути. Как сказал Барри Нейл Кауфман:

Способ, который мы выбираем, чтобы увидеть мир, создает мир, который мы видим.

Это не магия, хотя иногда может возникнуть именно такое впечатление. Вы просто применяете естественные

Стремитесь к большему!

Если вы не знаете, что вы чего-то не можете, значит, вы это можете. Если вы не знаете, что вы что-то можете, то вы ничего не можете.

Джин Ландрам

Позвольте вас немного постимулировать. Посмотрите на список ваших целей и желаний и спросите у себя, были ли вы откровенны. Другими словами, есть ли нечто, чего вы действительно хотите, но что вы не внесли в список, возможно, потому, что считаете это невозможным или не знаете, как этого добиться?

Вы должны стремиться к большему, к тому, о чем вы раньше даже боялись думать. И не забывайте о других. Часто намерения становятся гораздо сильнее, если они включают в себя помощь другим людям. Иными словами, желать больше денег для себя — это хорошо, но желать больше денег для себя и своей семьи куда лучше.

Согласно утверждению авторов книги «Духовный капитализм» («Spiritual Capitalism»), Питеру Ресслеру и Монике Митчел Ресслер, Альберт Эйнштейн когда-то сказал: «Человеческое существо, которое ощущает себя, свои мысли и чувства как нечто совершенно оторванное от остального мира, находится во власти определенного

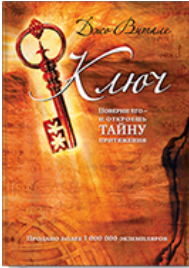
.....

типа оптической иллюзии собственного сознания. Эта иллюзия служит тюрьмой для нас, она ограничивает нас нашими собственными желаниями и возможностью влиять только на людей, находящихся непосредственно рядом с нами. Наша задача — вырваться из этой тюрьмы, расширив круг сострадания на все живые существа и на всю природу».

Нет ничего фантастического в великих утопических идеях, например, в идее установить мир на всей Земле, накормить всех голодающих или предоставить жилье всем бездомным. На первый взгляд, осуществление таких планов может показаться невероятным и невозможным. Но я верю в чудеса и в то, что возможно все, без исключений. Вы можете не знать, как добиться чего-то. Не исключено, что раньше этого не делал никто, но это не означает, что это невозможно. Вы можете стать первым, кто исцелит или решит... (напишите здесь название проблемы).

Поэтому ниже напишите свои самые невероятные цели и желания. И не беспокойтесь о том, как будете их добиваться. Как только вы заявите о своем намерении, вы начнете думать о возможностях получения нужного результата. А выполнив различные упражнения по очищению, изложенные в этой книге, вы окажетесь на верном пути, полном чудес.

Ниже запишите ваши самые невероятные сокровенные желания.



[Почитать описание, рецензии
и купить на сайте](#)

Лучшие цитаты из книг, бесплатные главы и новинки:

